



因為您的熱情 我們給您卓越

寶雅簡介與未來發展

報告人：王基雨



POYA 寶雅

歷史沿革

POYA

1975	董事長陳建造於台南創立台灣美妝雜貨業的第一家店	
1993	總經理陳宗成加入經營團隊，並於高雄開出第一家分店	
1994	連鎖體系成形，建立第一代企業識別系統	
1998	門店突破10家，導入第二代店	
2002	櫃買中心掛牌，公司邁入另一新紀元	
2006	卡債風暴，門店再造，第三代店導入	
2009	台北設立營運總部	
2012	經營再創新，第四代店導入，顧客價值再提升	
2014	分店數突破100家	
2014	榮獲櫃買中心所頒發的金桂獎-促進就業獎項	
2018	榮獲台灣證券交易所舉辦之2017年公司治理評鑑上櫃公司排名前5% (連續四年)	
2018	12月營運200家店	

中長期發展計畫

- 一、三年：成為虛實整合的實體電商
- 二、四年：POYA市佔超越實體美妝同業總合，
達成300E營收
- 三、五年：POYA HOME 成為五金百貨龍頭
- 四、十年：成為1000家門市的實體電商，
營收700E，市值2000E



POYA 寶雅

POYA

NEW POYA



POYA 寶雅
美麗 流行 精彩

- 女神代表：美麗、流行
- 花朵代表：精彩
- 桂冠代表：品質



POYA 寶雅

截至目前

POYA

- 全國寶雅321家分店
寶家40家分店
- 遍布臺澎金
- 全國5000位同仁

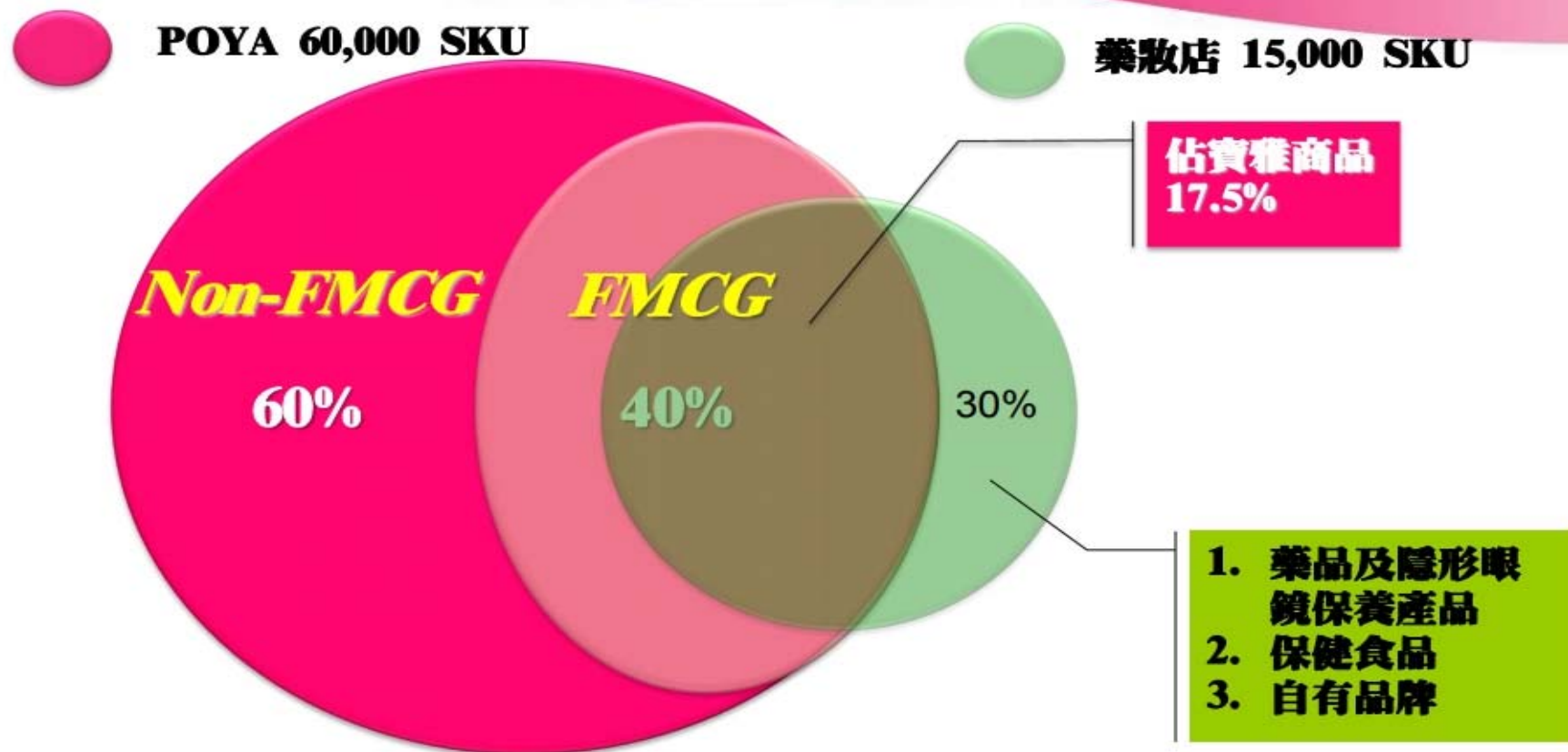




POYA 寶雅

POYA

明確的市場區隔

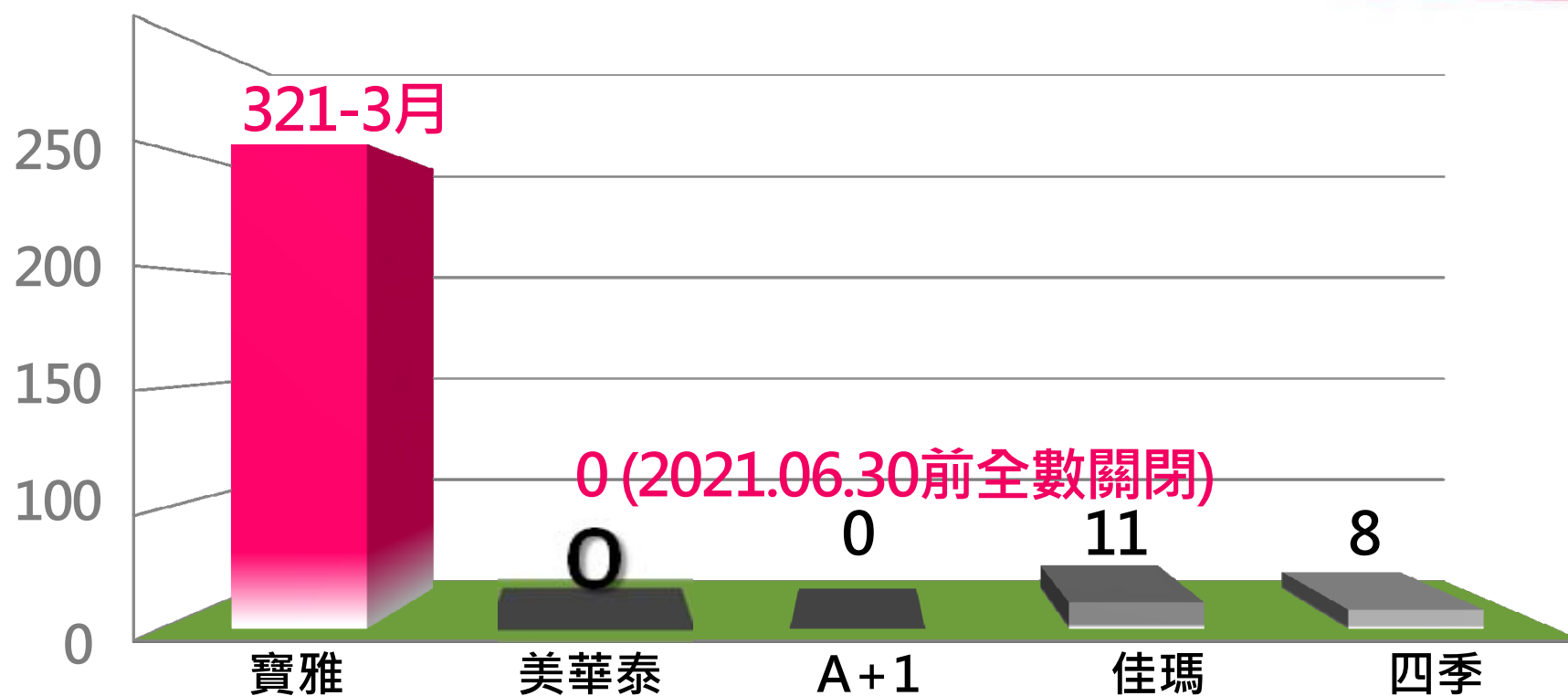




POYA 寶雅

POYA

近95%市佔 美妝雜貨唯一



寶家潮州店-2019.8.3開幕

POYA





POYA 寶雅

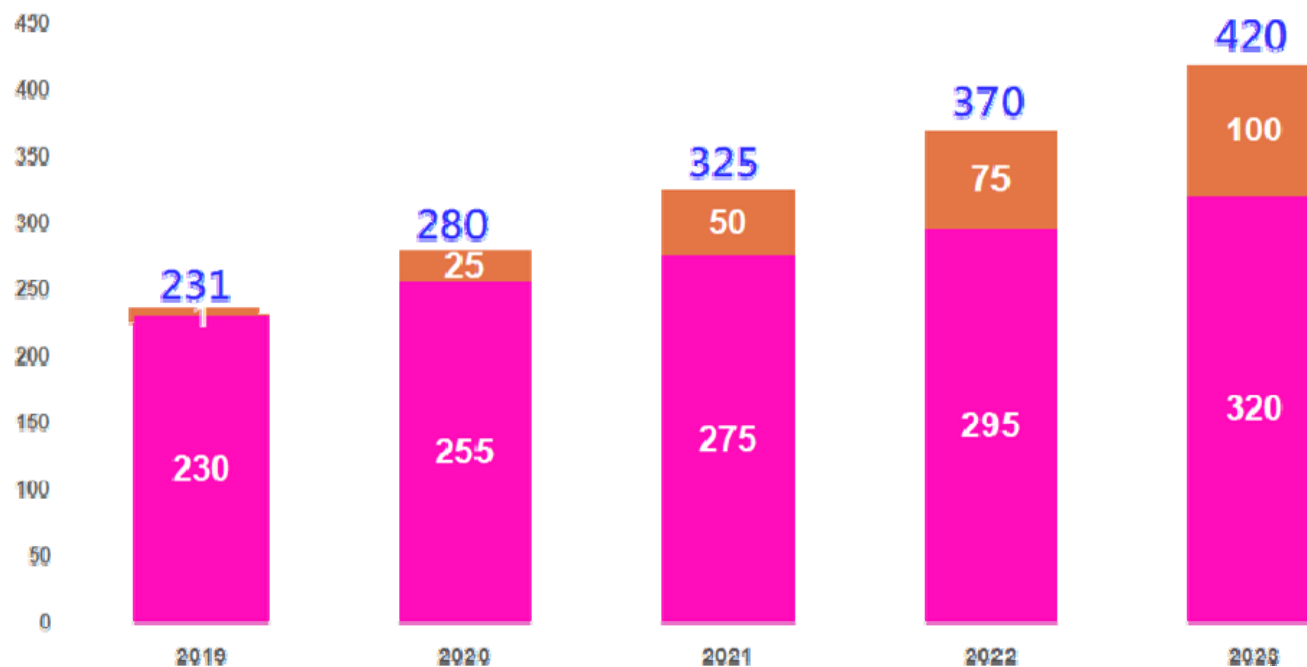
POYA

五年開店計畫



POYA 寶雅

寶家 POYA HOME
五金百貨





POYA 寶雅

POYA

中央物流配送

- 桃園物流中心
- 於2019年1月開始營運



- 高雄物流中心
- 於2017年7月開始營運



- ✿ 桃園物流中心
- ✿ 高雄物流中心



只要您有熱情 我們給您卓越

實習生儲備幹部計畫

報告人：王基雨

培訓人才而不是補充人力

寶雅能給您什麼？

- 一、具體標準的培訓計畫
- 二、暢通無阻的晉升管道
- 三、合理守法的工作環境
- 四、專業卓越的職能養成
- 五、全台遍布的工作地點



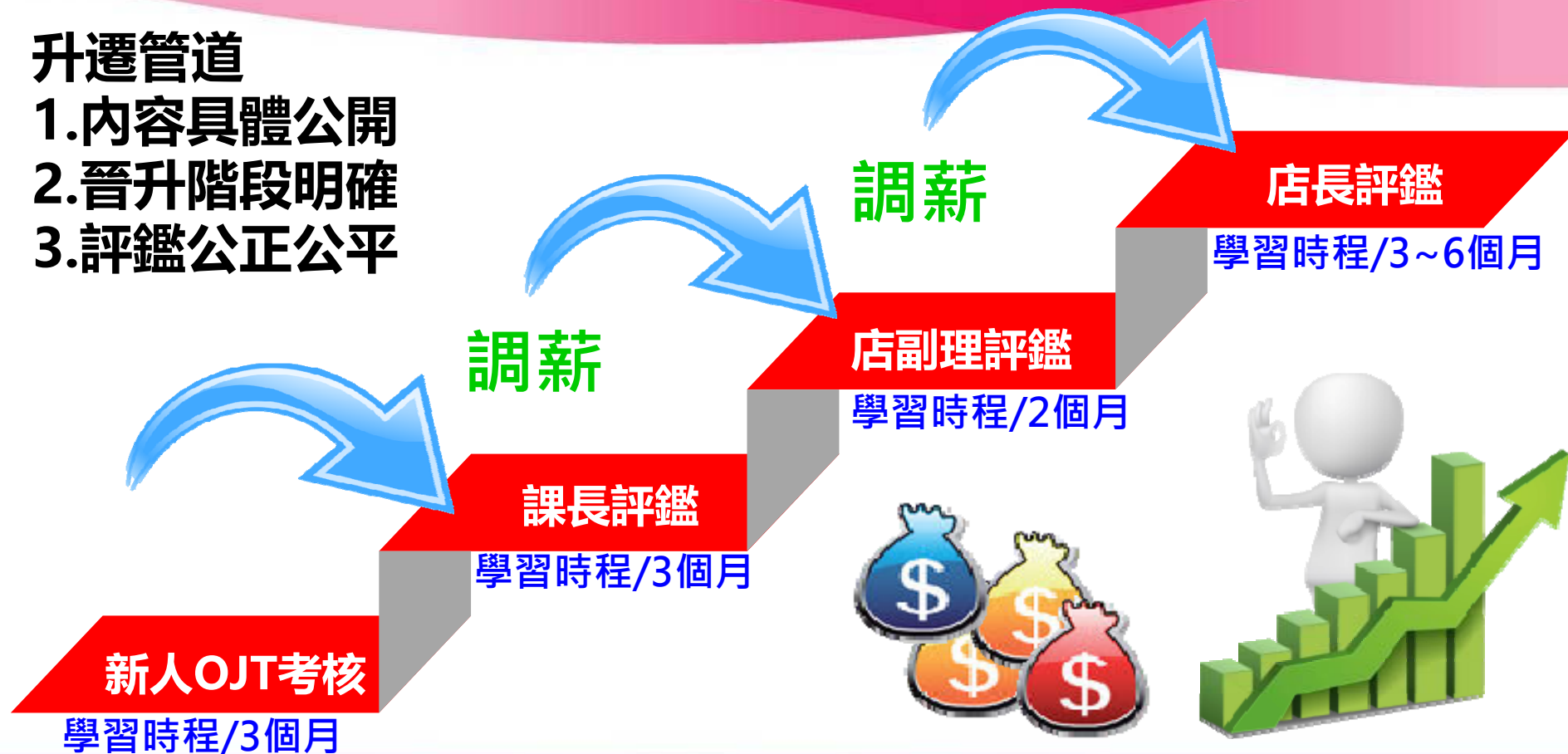
POYA 寶雅

POYA

升遷管道通暢嗎? 流程?

升遷管道

1. 內容具體公開
2. 晉升階段明確
3. 評鑑公正公平





POYA 寶雅

POYA

成就 = 正確選擇 + 不斷努力

黃筠甯 85年次

寶雅新竹關新店 店長

中華大學大學

餐飲管理系

2018年10月 進寶雅

2019年11月 晉升店長





POYA 寶雅

POYA

成就 = 正確選擇 + 不斷努力

方寧 86年次

寶雅台北林森店 店長

馬偕醫護管理專科

應用外語科

2017/5-2018/4 早班兼職

2019/1 晉升店長一職





POYA 寶雅

POYA

成就 = 正確選擇 + 不斷努力

楊九月 86年次

寶雅台南和緯店 店長

金門大學

企業管理系

2019/7-2020/2 實習生

2020/3/1 晉升店長一職





POYA 寶雅

POYA

成就 = 正確選擇 + 不斷努力

陳葦蓉 87年次

寶雅嘉義國華店 店長

勤益科技大學

流通管理系

2019/7-2020/6 實習生

2020/7/20晉升店長一職



成就 = 正確選擇 + 不斷努力

藍云峯 87年次

寶家嘉義興業西店 店長

2017年進寶雅

2020/4月 晉升店長一職





POYA 寶雅

POYA

成就 = 正確選擇 + 不斷努力

黃紫縈 88年次

寶家宜蘭中山店 店長

馬偕醫護管理專科

護理科

2019/8月進寶雅

2020/11月 晉升店長一職



成就 = 正確選擇 + 不斷努力

蔡珮妮 88年次

寶雅永康永大店 店長

2020/7月進寶雅

2021/10月 晉升店長一職



成就=正確選擇+不斷努力

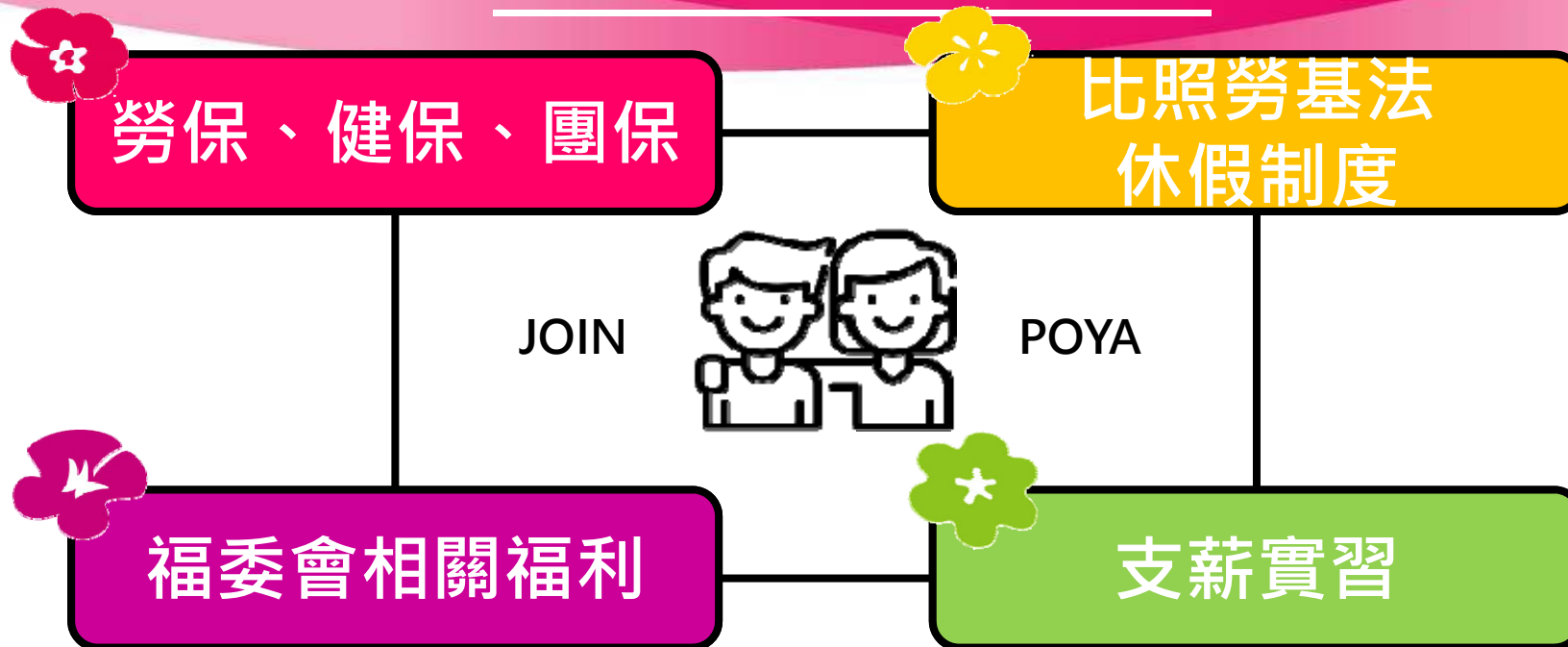
邱愷渝 89年次
寶雅新竹光復店 店長

2019/8月進寶雅
2022/3月 晉升店長一職





實習生薪資福利



■ \$28,000元~\$32,000(底薪+區域津貼)
(區域津貼依各縣市不同)

其他Q&A

Q:沒有工作經驗公司會錄取嗎？

A:沒有經驗就是最好的經驗

Q:要加入寶雅需要什麼條件？

A:主動、熱誠、積極、企圖心

Q:我的工作地點會在哪裡？

A:實習階段依填寫希望工作地安排

我喜歡零售業嗎？

1. 需要高度熱情與企圖心
(學習→態度→習慣→成就)
2. 零售服務業應具備體認
(排班制、非週休)
3. 對細節徹底執行程度決定競爭力
SOP (簡單事、重複做)
4. 目標
5. 成功



結語

1.選擇行業、公司很重要

對的行業

對的公司

好的公司

2.相信自己，寶雅樂於成就您的未來

3.歡迎您的加入，機會只有一次



POYA 寶雅

POYA

謝謝您的聆聽

